

СЗАО «БЕЛДЖИ»

ВЫПИСКА ИЗ ПРИКАЗА

21.04.2025 №121

Пересадский с-с, Р-53,

35-й км., 2, Борисовский район

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Провести акцию «Победные дни — победные цены! Скидка на BELGEE X50, X70 и S50 в честь 80-летия Победы!» (далее – Акция) в следующем порядке:

1.1. организатор Акции: Совместное закрытое акционерное общество «БЕЛДЖИ» (далее – Дистрибьютор), УНП 690655942, 202135, Республика Беларусь, Минская обл., Борисовский район, Р-53, 35-й км., 2;

1.2. место проведения Акции: официальные дилерские центры СЗАО «БЕЛДЖИ», информация о которых размещена на официальном сайте СЗАО «БЕЛДЖИ» по адресу <http://www.belgee.by> (далее – Дилер);

1.3. период проведения Акции: с 22.04.2025 по 12.05.2025.

1.4. участники Акции: физические лица, приобретающие автомобиль для личного, семейного, домашнего и иного подобного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью и юридические лица, приобретающие автомобиль для собственного потребления и для передачи в лизинг (далее – Конечный покупатель).

2. Провести Аксию на следующих условиях:

2.1. Конечный покупатель приобретает новый автомобиль Belgee S50 Flagship plus, Belgee X50 Flagship, Belgee X70 Luxury 4WD, Flagship и Flagship с люком (далее – Автомобиль) со скидкой от прейскуранта, утверждённого Дистрибьютором и действующего на дату реализации Автомобиля, указанной в Приложении 1 к приказу.

2.2. Дилер обязан:

Заклучить договор купли-продажи Автомобиля между Дилером и Конечным покупателем в период с 22.04.2025 по 12.05.2025;

Отгрузить Автомобиль в адрес Конечного покупателя в период с 22.04.2025 по 18.05.2025;

Предоставить Конечному покупателю услугу по проведению первого технического обслуживания Автомобиля за 1 (один) белорусский рубль (за счёт официального дилера СЗАО «БЕЛДЖИ»).

2.3. Дистрибьютор обязан предоставить Дилеру стимулирующие выплаты за каждый Автомобиль, реализованный Конечному покупателю в рамках проводимой Акции в соответствии с приказом. Стимулирующие выплаты будут рассчитаны в размерах, установленных в Приложении 1 к настоящему приказу

в процентах от общей стоимости приобретенных Дилером Автомобилей (без НДС).

3. Начальнику отдела маркетинга и рекламы Поморцеву А.А. организовать согласование дополнительных планов маркетинговых мероприятий Дилеров на продвижение Акции не позднее 21.04.2025 года, организовать начало рекламной компании по Акции с 21.04.2025.

4. Для получения стимулирующих выплат, указанных в пункте 2.3 приказа, по истечении календарного месяца Дилер предоставляет Дистрибьютору, не позднее 7 числа месяца, следующего за отчетным, акты расчёта размера стимулирующих выплат (Приложение 3) о результатах проведения Акции отдельно по розничной и оптовой торговле с обязательным соблюдением требований законодательства об обработке персональных данных с приложением следующих заверенных копий документов:

договор купли-продажи Автомобиля;

акт приема-передачи к договору купли-продажи Автомобиля и ТН (ТТН) реализации Автомобиля.

5. Стимулирующие выплаты предоставляются Дилеру при отсутствии непогашенной просроченной задолженности за приобретенные Автомобили, в отношении которых предусмотрено предоставление этих стимулирующих выплат, на дату их выплаты.

6. Производить выплату стимулирующих выплат, указанных в пункте 2.3 приказа, Дилерам в рамках Акции за отчетный период при условии выполнения Дилерами всех условий Акции, указанных в п. 2.1-2.2 приказа.

7. Производить выплату стимулирующих выплат, указанных в пункте 2.3 приказа, Дилерам по итогам отчетного месяца, в порядке и сроки, установленные локальными правовыми актами СЗАО «БЕЛДЖИ» и дилерским договором.

8. Начальнику управления продаж Чёрному В.А.:

8.1. в срок не позднее 22.04.2025 довести информацию о проведении Акции до Дилеров;

8.2. обеспечить контроль за своевременным и полным доведением информации о проведении Акции Дилерами до сведения Конечных покупателей;

8.3. подготовить сводный отчет о результатах проведения Акции и предоставить директору Свицерскому Г.Б. не позднее 10 календарных дней с даты окончания Акции.

9. Контроль за исполнением приказа возложить на заместителя директора по маркетингу и продажам Харьковову Н.В.

Директор

я, <u>Лигоревич Викторий Игоревич</u>	
<u>Делегированный А.О</u>	
(Ф.И.О. Должность)	Г.Б. Свицерский
Сверено, что настоящий документ является копией электронного документа СЗАО «БЕЛДЖИ»	
<u>Выписка из приказа</u>	
<u>21.04.2025 07:18</u>	
Дата и номер электронного документа (при наличии)	
<u>Молоч</u>	

Приложение 1
к приказу директора
СЗАО «БЕЛДЖИ»
от ____ . ____ . ____ № ____

Формирование размера стимулирующих выплат

Наименование продукции	Стоимость по прейскуранту № 01- 02/2025 от 04.02.2025 за единицу, с учётом НДС, бел. руб.	Скидка, предоставленная Дилером конечному покупателю, бел. руб.	Размер стимулирующих выплат
Легковой автомобиль Belgee S50, Седан, Flagship plus, 1.5, Бензин, АКПП6, 4x2	67 800	5 000,00	9,14%
Легковой автомобиль BELGEE X50 (SX11), Хэтчбек, Flagship, 1.5, НР, Бензин, 4x2, АКПП 7	77 640	6 000,00	9,58%
Легковой автомобиль Belgee X70(NL- 3B), Хэтчбек, Luxury, 1.5, Бензин, АКПП7, 4x4	85 560	3 000,00	4,35%
Легковой автомобиль Belgee X70(NL- 3B), Хэтчбек, Flagship, 1.5, Бензин, АКПП7, 4x4	91 080	6 000,00	8,17%
Легковой автомобиль Belgee X70(NL- 3B), Хэтчбек, Flagship с люком, 1.5, Бензин, АКПП7, 4x4	92 040	6 000,00	8,08%

ВЕРНО

Делегированный Директор

Приложение 2
к приказу директора
СЗАО «БЕЛДЖИ»
от ____ . ____ . ____ № ____

АКТ

расчета размера стимулирующих выплат
за отчетный период с ____ . ____ .20__ по ____ . ____ .20__
(срок проведения Акции с ____ . ____ .20__ по ____ . ____ .20__)
№ ____ от ____ . ____ .20__

Дистрибьютор:

СЗАО «БЕЛДЖИ», УНП 690 655 942, Республика Беларусь, Минская область, Борисовский район, Пересадский сельсовет, Р-53, 35-й км, 2

Дилер:

Наименование, УНП, юридический адрес

СЗАО «БЕЛДЖИ», именуемое в дальнейшем «Дистрибьютор», в лице _____ (должность, ФИО), действующего (-ей) на основании _____ (наименование документа предоставляющее право подписи), с одной стороны, и _____ (наименование организации), именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице _____ (должность, ФИО), действующего (-ей) на основании _____ (наименование документа предоставляющее право подписи), с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», а по отдельности «Сторона», составили настоящий акт о нижеследующем:

Основание: Дилерский договор № ____ от ____ (Приложение № ____).

№ п/п	Наименование Автомобиля	VIN-код	Дата - реализации автомобиля Билля Конечному покупателю ФЛ (или ЮЛ)	№ ТТН (ТН) или № Акта приема-передачи Автомобиля Конечному покупателю ФЛ (или ЮЛ)	Цена Автомобиля, рекомендуемая для реализации Конечному покупателю ФЛ (или ЮЛ), в бел.руб. с НДС	Стоимость Автомобиля, согласно ТТН (ТН), реализованного Конечному Покупателю ФЛ (или ЮЛ), бел.руб. без НДС	Сумма скидки, предоставленной Конечному Покупателю ФЛ (или ЮЛ), в бел.руб. с НДС	Размер стимулирующих выплат, %	Размер стимулирующих выплат, бел.руб.
Итого:									

Дилер надлежащим образом выполнил все условия Акции, утвержденной приказом (положением, и др.) Дистрибьютора от ____ № ____.

Итого стимулирующая выплата за участие в Акции « _____ » за период с ____ . ____ .20__ по ____ . ____ .20__ составляет _____ (сумма цифрами и прописью) белорусских рублей.

Дилер и Дистрибьютор друг к другу претензий не имеют.

Зам.директора по финансовым вопросам _____
Начальник УП _____
Начальник ФЭУ _____
Главный бухгалтер _____
Исполнитель _____

Дистрибьютор
СЗАО «БЕЛДЖИ»
_____ (Ф.И.О.)

м.п.

Дилер
Наименование организации
_____ (Ф.И.О.)

м.п.

ВЕРНО

Белорусский производитель автомобилей